



Nous recherchons nos futurs(es) « **Commercial Grands Comptes (H/F)** » pour intégrer les équipes basées à **Toulouse**, à **Marseille** et à **Orly**

Avionneur, industriel, prestataire de services industriels et logisticien, Daher a réalisé un chiffre d'affaires de 1,5 milliard d'euros en 2022. Fort de son actionnariat familial, Daher est tourné vers l'innovation depuis sa création en 1863. Avec plus de 12 500 collaborateurs et des implantations dans 20 pays, principalement en Europe et en Amérique du Nord, Daher conçoit et développe des solutions à valeur ajoutée pour ses clients et partenaires aéronautiques et industriels.

Rattaché(e) à la division Industrie, vous contribuez à mettre en œuvre la stratégie commerciale d'un client stratégique selon des objectifs de rentabilité économique (pilotage des contrats et développement du portefeuille de plusieurs millions d'euros).

Plus particulièrement, vos missions visent à :

Construire les offres commerciales, vendre et négocier en conformité avec les procédures internes :

- **Être le leader** de l'équipe projet pour l'élaboration d'offres commerciales claim/mod/escalation ;
- **Travailler** la rentabilité financière de son compte (marge...) en partenariat avec les opérations ;
- **Négocier** avec les clients pour déterminer l'offre la mieux adaptée pour les deux parties ;
- **Être responsable** de la négociation jusqu'à émission de la commande ;
- **Tracer** les changements au contrat et actualiser les documents contractuels via un avenant ;
- **Etre force de proposition** pour améliorer le service client (innovation....) ;
- **Participer** à l'élaboration des tarifs commerciaux sur son périmètre ;
- **Intégrer** la dimension internationale des clients de son périmètre ;
- **Assurer** la négociation, la signature et suivre l'application du contrat ;
- **Elaborer** les roadmaps pour chaque prospect stratégique.

Entretenir et développer la relation client :

- **Être le point focal** des client(s) dont vous avez la charge et en ayant une vision globale ;
- **Gérer** le portefeuille des clients (élaborer les plans de compte, des partenaires et contrats) ;
- **Identifier** de nouvelles opportunités potentielles, en collaboration avec le Business Développer de son périmètre ;
- **Etre** le porte-parole du client en interne ;
- **Utiliser** les outils d'aide à la prospection, à la vente et effectuer le reporting sur l'outil de gestion de la relation client (CRM) ;

- **Représenter** le service commercial dans les meetings multi-métiers internes et externes, et salons.

Participer ou manager des projets transverses.

Issu(e) d'un **bac+5**, Ecole de Commerce, Ecole d'Ingénieurs, ce poste requiert :

- Un minimum de 8 à 10 ans d'expérience dans des fonctions similaires, dans le domaine de l'aéronautique et Vous avez déjà occupé des postes d'ampleur internationale et savez travailler avec des cultures différentes.
- Un niveau d'anglais courant afin d'évoluer aisément dans notre environnement international.
- Vous gérez un portefeuille millions d'euros nécessitant capacité de conviction, agilité intellectuelle et relationnelle, et résistance au stress.
- Des déplacements en France et à l'étranger sont à prévoir.

Rejoindre Daher c'est :

Intégrer un Groupe qui a à cœur le bien être et le développement de ses collaborateurs - certifié « Top Employer » ;

Être acteur d'un parcours de carrière rapide et ambitieux, à travers la politique de mobilités internes et passerelles entre métiers, en France et à l'International ;

Bénéficier d'un accès libre à la formation ;

Participer à des projets innovants avec des outils dernières générations.

Notre politique de rémunération vise à reconnaître et valoriser les compétences, le professionnalisme et l'engagement de nos équipes. Notre rémunération comprend un salaire de base ainsi que des éléments supplémentaires, individuels ou collectifs, qui dépendent de la performance et des résultats de l'entreprise. Selon le poste occupé, des indemnités et des gratifications peuvent également être ajoutées. De plus, nous offrons des avantages spécifiques tels que l'aide au logement, la protection sociale, l'épargne salariale et les avantages du comité d'entreprise.

Chez Daher, tout le monde a sa place et tous les candidats (de tous horizons, cultures, origines ou situations de handicap) sont les bienvenus. Dans le respect et la bienveillance, nous vous offrons un parcours d'intégration adapté à votre profil et à vos besoins afin que vous puissiez vous sentir au mieux dans votre équipe et vous épanouir dans l'entreprise. Implanté dans le monde entier, Daher s'engage à créer un environnement de travail inclusif où la diversité est un atout pour le collectif et essentielle pour relever les défis d'aujourd'hui et de demain.

Parce que la source de notre développement c'est vous, DAHER propose un parcours de recrutement personnalisé, rapide et efficace. Une équipe dédiée vous attend pour explorer ensemble votre carrière et vous accompagner dans votre recherche d'emploi.

Contact : c.kowal@daher.com